



Addetti/e allo sviluppo commerciale - settore immobiliare

Ti piacerebbe far parte di un'azienda del settore immobiliare in forte espansione, che valorizza il capitale umano? Allora cogli l'occasione e vieni a lavorare con noi!

CHI SIAMO

Immobiliare Massari è l'agenzia immobiliare di La Spezia strutturata come un'azienda con un metodo collaudato per la vendita immobiliare, il Metodo Massari. Grazie alle sue 3 sedi, di cui 2 a La Spezia e 1 a Sarzana, Immobiliare Massari è ben radicata nel suo territorio di riferimento.

Immobiliare Massari è Main Sponsor del settore giovanile dello Spezia Calcio.

CHI CERCHIAMO

Addetti/e allo sviluppo del portafoglio clienti nel settore immobiliare

Persone ambiziose, proattive, dinamiche, affidabili e determinate che abbiano forte propensione alle relazioni, alle quali affidare lo sviluppo del portafoglio Clienti nella provincia di La Spezia. E' gradita un'esperienza professionale nell'acquisizione di nuovi clienti e nella gestione di clienti prospect. E' necessario essere automuniti.

COSA FARAI

Ti occuperai di sviluppo commerciale e quindi: ricercherai immobili da acquisire (con azioni di ricerca su zona e di telemarketing), avrai il contatto diretto con nuovi potenziali clienti, gestirai i contatti utilizzando un C.R.M. crescerai nel ruolo raggiungendo gli obiettivi assegnati, garantendo un elevato standard di qualità del servizio.

PERCHÉ DOVRESTI ESSERCI | L'Offerta:

Inserimento in azienda con contratto di lavoro dipendente (con orario part-time oppure full-time) oppure con partita I.V.A. possibilità di crescita al raggiungimento degli obiettivi fissati; affiancamenti e formazione interna, incentivi, contatti e campagne di marketing mirate a sostegno dell'attività di sviluppo commerciale.

Se sei alla ricerca di una azienda dinamica in cui affermarti e sei pronto/a a intraprendere questa sfida e vuoi far parte del nostro team,

Candidati immediatamente! Non vediamo l'ora di conoscerti!

Invia il tuo CV aggiornato a **selezione@immobiliaremassari.com**, specificando nell'oggetto: **"Addetti/e allo sviluppo commerciale"**

Immobiliare Massari promuove le pari opportunità e valuta le candidature senza discriminazioni di alcun tipo.



Contratto di lavoro: Tempo pieno, Part-time, Tempo determinato, Contratto con partita IVA

Benefit:

- Cellulare aziendale
- Computer aziendale
- Convenzioni aziendali
- Supporto allo sviluppo professionale

Disponibilità:

- Dal lunedì al sabato

Retribuzione supplementare:

- Bonus annuale
- Piano incentivi

Esperienza:

- commerciale: 1 anno (Preferenziale)